

MARKETING AUTOMATION

CÓ 3 LOẠI TRAFFIC DÀNH CHO BẠN

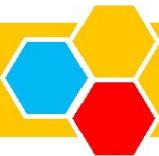
- **Traffic bạn không điều khiển được (Free traffic):** SEO, Youtube, FB, Instagram, Zalo, Blog...
- **Traffic bạn điều khiển được (Paid traffic):** GG Ads, FB Ads, Zalo Ads, TickTok Ads, Banner Ads...

- Bạn trả nhiều tiền thì bạn có nhiều traffic
- **Traffic bạn sở hữu:** Đây chính là danh sách khách hàng mà bạn sở hữu (leads: email, SĐT, địa chỉ...)
 - Chúng ta cần tìm mọi cách để chuyển đổi 2 loại traffic đầu tiên về loại traffic thứ 3.

Lý do:

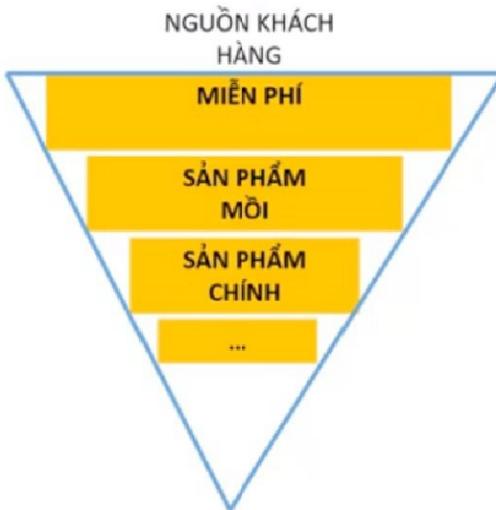
- Khi có được (Email, SĐT) bạn sẽ có chiến lược để chăm sóc các KH này. Có thể thực hiện CSKH bằng: Email, tin nhắn (Zalo, FB, SMS), Gọi điện theo kịch bản...
- Bạn sẽ làm chủ hành trình của khách hàng: Biết → Thích → Tin → Yêu → Mua hàng → Chăm sóc → Quay lại, lan tỏa → Up sell



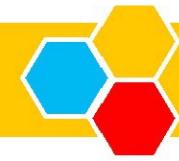


TƯ DUY VỀ MARKETING

PHỄU BÁN HÀNG



- **Chiến lược đầu phễu để hút traffic:** Mỗi, thính
 - Chiến lược Free: sản phẩm số, Ebooks, Video, infographic, khóa học, SP vật chất...
 - Chiến lược giá thấp, giảm giá, khuyến mại, tặng kèm
 - Chiến lược dùng thử
 - Chiến lược khan hiếm (thúc đẩy KH ra hành động)
- ☐ Thính càng giá trị, càng chất lượng thì càng hút nhiều người vào phễu**
 - Cần tạo Landing Page có thông điệp thu hút khách hàng
 - Tiến hành quảng cáo, làm Marketing cho Landing Page:
 - + Đăng status FB, Zalo, Youtube, Live stream...
 - + Chạy QC FB, GG Ads...
 - + Hoạt động truyền thông...
 - Khi có KH đăng ký thì hệ thống Marketing Automation sẽ hoạt động chăm sóc nuôi dưỡng khách hàng theo kịch bản.



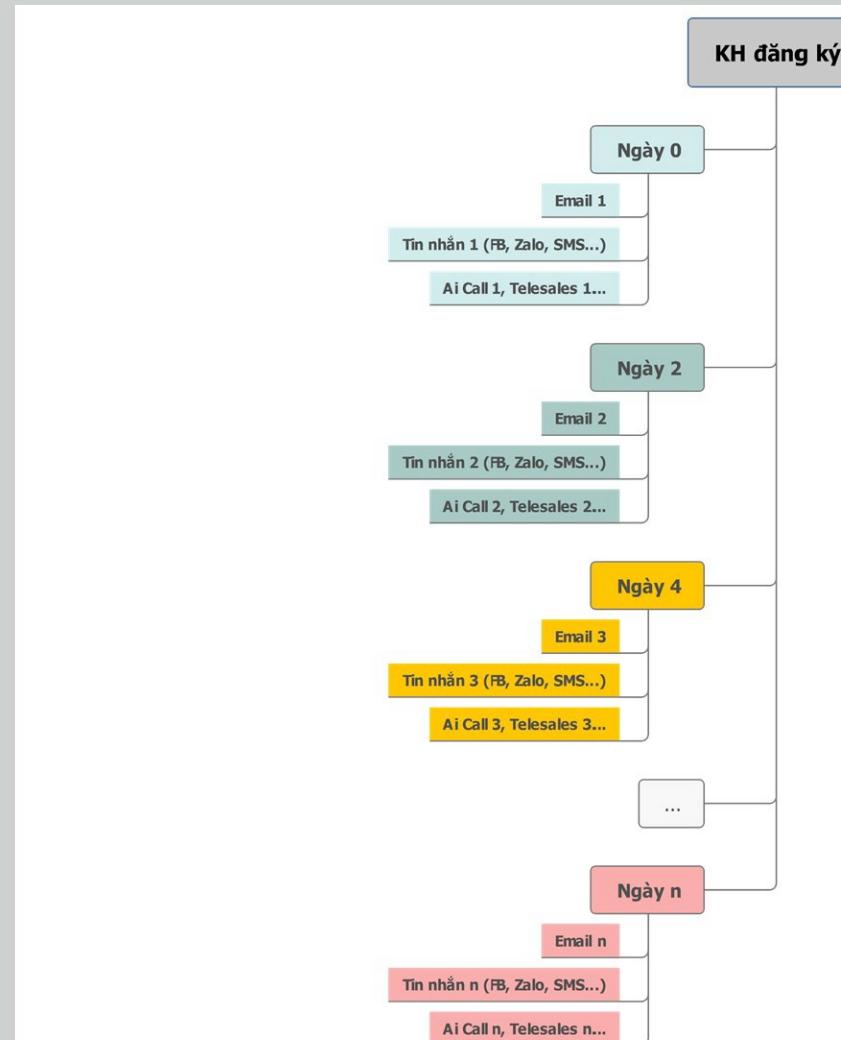
MARKETING AUTOMATION

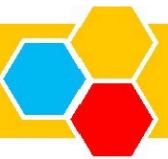
☐ Khi có khách hàng đăng ký

- **Ngày 0:** Ngay lập tức gửi Email, tin nhắn, Ai call...
- **Ngày 2:** Sau 2 ngày tự động gửi Email, tin nhắn, Ai call...
- **Ngày 4:** Sau 4 ngày tự động CSKH...
-
- **Ngày N:** Vẫn tiếp tục CSKH

Lợi ích của hệ thống:

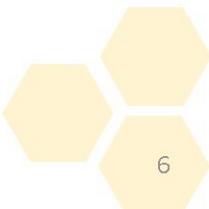
- Hệ thống CSKH hoàn toàn tự động
- Không tốn nhiều nhân sự, nguồn lực
- Tạo ra rất nhiều điểm chạm với khách hàng
- Tạo uy tín cao với KH → Giúp tăng tỷ lệ chuyển đổi





CÁCH HỆ THỐNG MARKETING AUTOMATION HOẠT ĐỘNG

- **Bước 1:** Khi KH nhìn thấy quảng cáo
- **Bước 2:** Khách hàng Click vào Landing Page
 - + Khách hàng xem, đọc thông tin trong Landing page (lời chào hàng của bạn)
 - + Khách hàng điền Form thành công
- **Bước 3:** Hệ thống Marketing Automation được tích hợp sẽ hoạt động:
 - + Nhận email đăng ký thành công → Hệ thống gửi chuỗi Email tiếp theo để CSKH tự động
 - + Khách hàng nhận cuộc gọi CSKH theo kịch bản (trực tiếp, AI Call Center)
 - + Hệ thống tin nhắn được kích hoạt tự động: Zalo (ZNS), SMS Brandname, Mess ...
 - + Hệ thống đưa KH vào nhóm Zalo để chăm sóc tiếp
- Để thực hiện được thì cần chuẩn bị
 - 1 tài khoản LandiPage bản Pro trở lên
 - 1 tài khoản LadiFlow (free) → Nên nâng cấp lên bản phí
 - Tài khoản Zalo OA (đã xác thực) → Gửi tin nhắn ZNS
 - Tài khoản Ai Call Center
- Hệ thống chỉ cần 1 người vận hành!





TÌM HIỂU MỘT SỐ CHỨC NĂNG CỦA LADIFLOW

❖ Audience: Quản lý danh sách khách hàng

- Quản lý các thông tin khách hàng khi đăng ký Form (khách hàng tự động được gán tags khi đăng ký trên ladiflow)
- Quản lý khách hàng theo Tags: Tags dùng để phân loại khách hàng theo từng chiến dịch
- Quản lý Segment: Dùng để lọc khách hàng theo từng tiêu chí đặt ra một cách tự động (năm sinh, giới tính, vị trí, điểm số...)

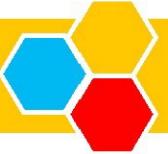
❖ Flow (luồng): Tạo ra các kịch bản chăm sóc khách hàng tự động

- Flow cho phép xử lý nhiều thao tác tự động như: Email, Zalo, SMS...
- Flow có thể tracking hành vi khách hàng: mở email, click vào liên kết...
- Flow cho phép tạo các kịch bản nối tiếp: thực hiện chuỗi hành vi sau khi 1 hành vi nào đó xảy ra.

❖ Triggers: Dùng để kích hoạt Flow.

- Flow không tự hoạt động. Triggers có nhiệm vụ bắt một sự kiện xảy ra nếu thỏa mãn thì sẽ kích hoạt Flow được chọn để chạy. (thường hay sử dụng triggers “khi ai đó được gắn Tags”)

VD: Khi ai đó đăng ký Form trên LadiPage → Ladipage thực hiện gắn Tag “abc” cho người đó → Ladipage truyền thông tin cho LadiFlow đã liên kết → Ladiflow nhận được thông tin → Khi đó Triggers sẽ kiểm tra nếu có Tags được thiết lập gọi Flow thì → Flow đó được kích hoạt để chạy



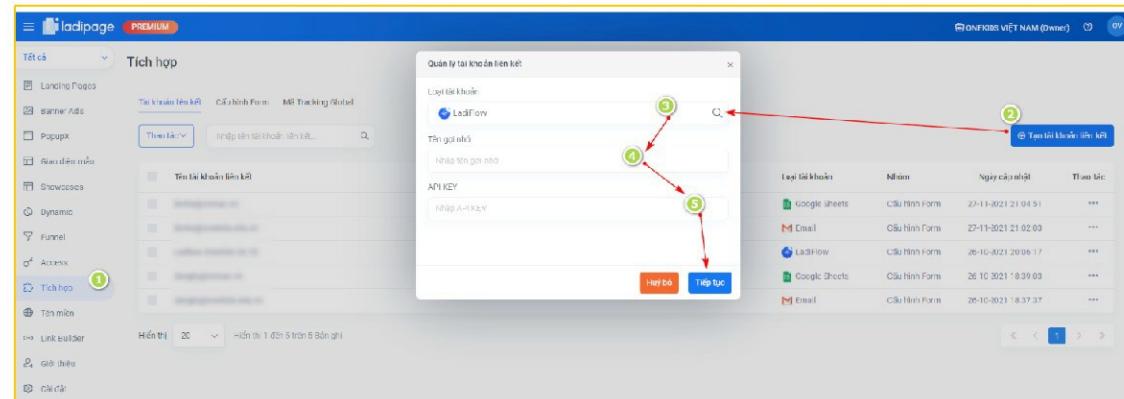
TÌM HIỂU MỘT SỐ CHỨC NĂNG CỦA LADIFLOW

- ❖ **Broadcasts:** Chức năng kích hoạt Flow theo lịch đặt trước cho các đối tượng có trong 1 Segment nào đó.
 - Cho phép đặt lịch chạy 1 Flow được chọn
 - Khi chạy sẽ tác động tới các đối tượng có trong 1 Segment được chọn trước
- ❖ **Sequences:** Chức năng thiết lập để kích hoạt nhiều Flow theo chuỗi thời gian
 - Cho phép kích hoạt những kịch bản phức tạp nhiều tình huống
- ❖ **Tích hợp:** Dùng để tích hợp Email, Zalo, Fanpage, eSMS, Wordpress... với LadiFlow
- ❖ **Cài đặt:**
 - **Trường tùy chỉnh:** Dùng để khai báo thêm các trường tùy chỉnh cho Form LadiFlow hoặc Zalo ZNS
 - **Tích hợp API:** Dùng để lấy API của LADIFLOW tích hợp vào LadiPage. Lhi đó LadiFlow sẽ nhận được dữ liệu từ LadiPage

HƯỚNG DẪN KẾT NỐI LADIFLOW VỚI LADIPAGE

• **Bước 1: Đăng nhập LadiPage**

- Vào mục “Tích hợp” → “Tạo tài khoản liên kết” → chọn “Ladiflow” → Nhập API Key của Ladiflow → OK



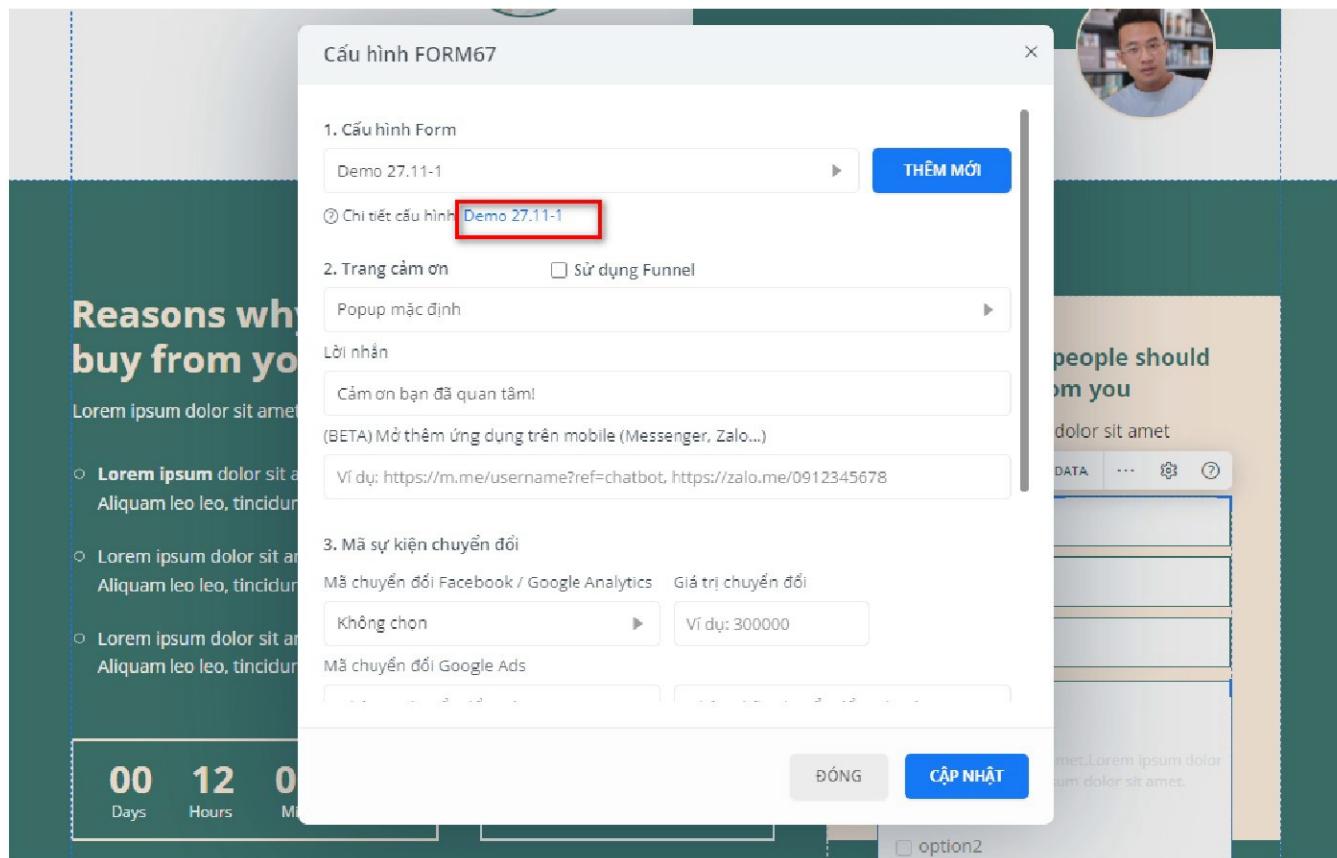
• **Cách lấy API Key của Ladiflow: Đăng nhập Ladiflow**

- Vào mục “Cài đặt” → Chọn Tab “Tích hợp API” → Copy sang LadiPage → OK



HƯỚNG DẪN ĐỔ DỮ LIỆU TỪ LADIPAGE VÀO LADIFLOW

- **Bước 1:** Khai báo 1 Tag mới trong Ladiflow để dùng cho Form được cấu hình
- **Bước 2:** Vào trang Ladipage có form cần cấu hình và thực hiện như hướng dẫn



HƯỚNG DẪN ĐỔ DỮ LIỆU TỪ LADIPAGE VÀO LADIFLOW

- Bước 2.1: Vào trang Ladipage có form cần cấu hình và thực hiện như hướng dẫn

The screenshot shows the Ladipage dashboard with the 'Tích hợp' (Integration) section selected (marked with a green circle 1). In the 'Cấu hình Form' tab, a list of forms is displayed, with 'Demo 27.11-1' selected (marked with a green circle 2). A modal window titled 'Quản lý cấu hình Form' (Form Configuration Management) is open, showing the configuration details for 'Demo 27.11-1'. The 'Tài khoản liên kết' (Linked Account) section contains a list with 'Demo 27.11-2 - LadiPage' and 'lienhe@onekids.edu.vn'. A red box highlights the 'Chọn tài khoản liên kết mới' (Select new linked account) input field (marked with a green circle 3). The 'Cập nhật' (Update) button is visible at the bottom right of the modal. The main dashboard on the right shows a table of linked accounts with columns: Số tài khoản liên kết, Ngày cập nhật, and Thao tác.

Số tài khoản liên kết	Ngày cập nhật	Thao tác
2	27-11-2021 21:34:28	...
2	27-11-2021 21:34:11	...
3	27-10-2021 14:43:44	...
3	27-10-2021 14:20:39	...
3	26-10-2021 20:13:18	...

HƯỚNG DẪN ĐỔ DỮ LIỆU TỪ LADIPAGE VÀO LADIFLOW

- Bước 2.2: Vào trang Ladipage có form cần cấu hình và thực hiện như hướng dẫn

The screenshot shows the Ladipage platform's integration section. On the left, there's a sidebar with various options like Landing Pages, Banner Ads, PopupX, etc., and a 'Tích hợp' (Integration) section highlighted. In the center, a modal window titled 'Cấu hình tài khoản liên kết' (Configure linked account) is open. It lists several accounts with their email addresses and connection types. One account, 'Ladiflow OneKids 26.10', is selected and highlighted with a red box. A blue 'Sử dụng' (Use) button is next to it. At the bottom of the modal is a 'Tạo tài khoản liên kết' (Create linked account) button. To the right of the modal, a table lists all linked accounts with columns for account number, last update date, and actions.

Số tài khoản liên kết	Ngày cập nhật	Thao tác
2	27-11-2021 21:34:28	...
2	27-11-2021 21:34:11	...
3	27-10-2021 14:43:44	...
3	27-10-2021 14:20:39	...
3	26-10-2021 20:13:18	...

HƯỚNG DẪN ĐỔ DỮ LIỆU TỪ LADIPAGE VÀO LADIFLOW

- Bước 2.3: Vào trang Ladipage có form cần cấu hình và thực hiện như hướng dẫn

The screenshot shows the Ladipage dashboard with the 'Tích hợp' (Integration) tab selected. A modal window titled 'Cấu hình tài khoản liên kết' (Configure linked account) is open. Inside, it says 'Diễn tên lưu trữ' (Display storage name). The 'Tên lưu trữ' field contains 'canva Tad Demo 28.11' (marked with a green circle 1). Below it, there are two columns of fields: 'name' and 'email' on the left, and 'Full name', 'Email', and 'Phone' on the right, all enclosed in a red box (marked with a green circle 2). Underneath these are 'name', 'email', and 'phone' again, each with a small orange icon next to it. A 'Thêm mới trường dữ liệu' (Add new data field) button is visible. At the bottom, there's a 'Chọn Tag' section with 'Tag Demo 28.11' checked (marked with a green circle 4), and a search bar. The 'Cập nhật' (Update) button at the bottom right is highlighted with a red box and a green circle 5.

13

HƯỚNG DẪN ĐỔ DỮ LIỆU TỪ LADIPAGE VÀO LADIFLOW

- Lưu ý: Trong trường hợp có nhiều hơn các trường thông tin mà LadiPage không có ta tiến hành như sau:
 - Thêm trường mới vào Form trong LadiPage
 - Khai báo trong LadiFlow trường dữ liệu mới tạo

The screenshot illustrates the mapping process between LadiPage and LadiFlow. On the left, a LadiPage landing page is shown with a section titled "Reasons why people should buy from you". A red arrow points from the text "Khai báo trong LadiFlow trường mới" to the "Tên trường mới" (New field name) input field in the LadiFlow configuration. On the right, the "FORM_ITEM187" configuration window is displayed. It shows a list of fields with their corresponding properties. A red box highlights the "HMV-1" entry in the "Tên lấy dữ liệu" (Data source name) dropdown. Another red box highlights the "HMV-1" entry in the "Tên gọi nhở" (Short name) dropdown. Red arrows point from the LadiPage field names to their respective LadiFlow configurations.

TÊN TRƯỜNG MỚI	Kiểu	NỘI DUNG
HMV-1	Nhập chữ (Input Text)	HMV-1

HƯỚNG DẪN ĐỔ DỮ LIỆU TỪ LADIPAGE VÀO LADIFLOW

- Lưu ý: Trong trường hợp có nhiều hơn các trường thông tin mà LadiPage không có ta tiến hành như sau:
 - + Thêm trường mới vào Form trong LadiPage
 - + Khai báo trong LadiFlow trường dữ liệu mới tạo

The screenshot shows the LadiFlow interface under the 'Cài đặt' (Settings) section. On the left sidebar, the 'Cài đặt' icon is highlighted with a red box. The main page displays a list of custom fields. A modal window titled 'Sửa trường tùy chỉnh' (Edit custom field) is open, showing the configuration for a field named 'HMV-1'. The 'Tên hiển thị' (Display name) is set to 'Đặt tùy ý' (Set freely), and the 'Tên trường' (Field name) is 'HMV-1'. The 'Kiểu dữ liệu' (Data type) is set to 'Đoạn văn bản' (Text). The 'Tạo trường tùy chỉnh' (Create custom field) button is highlighted with a red box. In the background, another modal window titled 'Chọn kiểu dữ liệu' (Select data type) is open, showing the selection of 'Đoạn văn bản' (Text) and a 'Lưu' (Save) button which is also highlighted with a red circle.

CẤU HÌNH EMAIL GỬI TRONG LADIFLOW

- **Cấu hình Email SMTP (Free):** Vào Menu tích hợp chọn Tạo tài khoản liên kết mới
➤ Chọn tài khoản liên kết là SMTP



16

CẤU HÌNH EMAIL GỬI TRONG LADIFLOW

- **Cấu hình Email SMTP (Free):** Vào Menu tích hợp chọn Tạo tài khoản liên kết mới
➤ Khai báo: SMTP host, SMTP Port, SMTP Username, SMTP Authentication

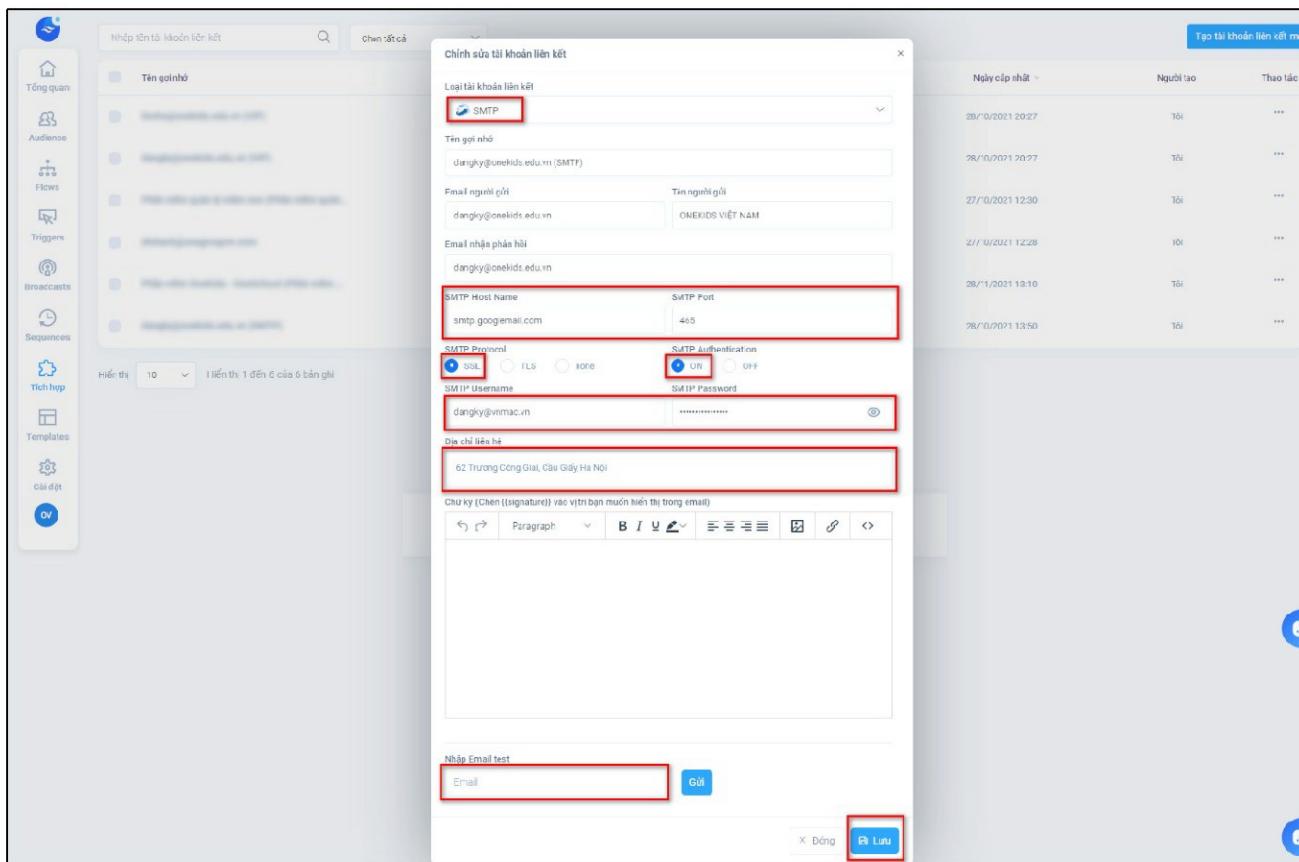
The screenshot shows the configuration interface for an SMTP account. The fields are as follows:

- SMTP Host Name:** smtp.googlemail.com
- SMTP Port:** 465
- SMTP Protocol:** SSL (selected)
- SMTP Authentication:** ON (selected)
- SMTP Username:** dangky@vnmac.vn
- SMTP Password:** (with an eye icon to toggle visibility)
- Địa chỉ liên hệ:** 62 Trương Công Giai, Cầu Giấy, Hà Nội

17

CẤU HÌNH EMAIL GỬI TRONG LADIFLOW

- **Cấu hình Email SMTP (Free):** Vào Menu tích hợp chọn “Tạo tài khoản liên kết mới”
➤ Khai báo: Địa chỉ liên hệ



CẤU HÌNH EMAIL GỬI TRONG LADIFLOW

- **Cách lấy mật khẩu SMTP Password**

- Bật bảo mật 2 lớp cho tài khoản Google
- Tạo mật khẩu 2 lớp cho ứng dụng

The screenshot shows two pages from the Google API Console.

Mật khẩu ứng dụng (Application Password) page:

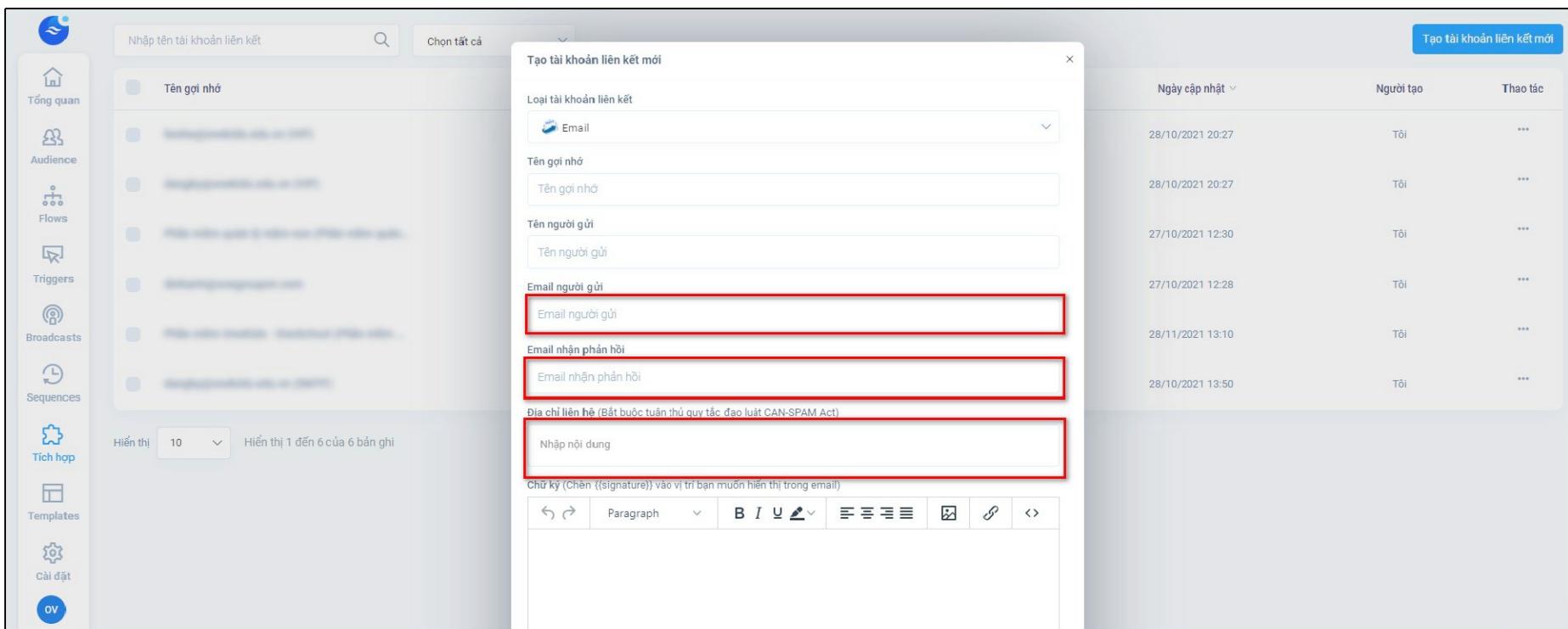
- Mật khẩu ứng dụng của bạn** (Your application password):
 - Tên: ladiflow 26.10.21
 - Đã tạo: 26 thg 10
 - Được sử dụng lần cuối: 28 thg 10
- Chọn ứng dụng và thiết bị** (Select application and device):
 - Chọn ứng dụng: **LadiFlow Demo** (highlighted with a yellow box)
 - Chọn thiết bị: **Thư** (highlighted with a red box)
 - TAO button (highlighted with a red box)

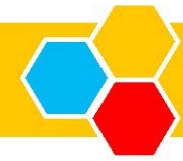
Mật khẩu ứng dụng đã tạo (Created application password) page:

- Mật khẩu ứng dụng dành cho thiết bị của bạn**: **djpg sbad ruvd qtwp** (highlighted with a yellow box)
- Cách sử dụng**:
 - Chuyển tới cài đặt cho tài khoản Google của bạn trong ứng dụng hoặc thiết bị mà bạn đang cố gắng thiết lập. Thay thế mật khẩu của bạn bằng mật khẩu gồm 16 ký tự hiển thị bên trên.
 - Giống như mật khẩu thông thường của bạn, mật khẩu ứng dụng này cấp cho bạn toàn quyền truy cập vào tài khoản Google của bạn. Bạn sẽ không cần nhớ mật khẩu này, do đó đừng viết ra hay chia sẻ với bất kỳ ai.
- XONG button

CẤU HÌNH EMAIL GỬI TRONG LADIFLOW

- Cấu hình Email bản Ladiflow có trả phí (không dùng SMTP)
➤ Sau khi khai báo xong ấn “Lưu” → Hiện nút “Xác thực” → Click “Xác thực” → Vào hòm thư để xác thực kết nối! → Nhập Email Test để test gửi thư đã kết nối!





NGUYENDINHANH.COM

#PAYITFORWARK

To be continued...

